



CURSO DE EXTENSIÓN UNIVERSITARIA

Diploma en Desarrollo Gerencial

DIRECTOR: DR. ALFREDO E. BLOUSSON

Certificación de Asistencia-Autorizado por Decreto N° 238/99

Dirigido a Profesionales de todas las áreas y a todos aquellos que no siendo Profesionales, se desempeñen en cargos directivos con responsabilidad en el proceso de toma de decisiones, diseño de proyectos, emprendedores, etc.

Primera Etapa

Recursos Humanos

- La gestión de RRHH como función estratégica.
- Selección de personal.
- Capacitación y desarrollo.
- Medición del desempeño.
- Administración de remuneraciones.
- Comunicación interpersonal.
- Liderazgo y motivación.
- Trabajo en equipo.

Management y Estrategia

- Dimensiones de la organización.
- Alineamiento de la estrategia con la estructura y con la cultura organizacional.
- Construcción de un Modelo de negocios.
- Estrategia. Concepto y niveles de aplicación.
- Diseño organizacional.
- Gestión del cambio.

Control de Gestión

- Introducción a la contabilidad.
- Costos. Tipos.
- Rentabilidad de negocios.

- Sistemas de información gerencial para tomar decisiones.
- El proceso de planeamiento y control.
- Indicadores.
- Tablero de comando.

Conferencias

- La empresa digital.
- Coaching.

Segunda Etapa

Marketing

- Marketing operativo. Variables: producto, precio, distribución, promoción, publicidad, servicio.
- Marketing estratégico: posicionamiento, segmentación, atractivo de los mercados, ciclo de vida, creación de valor.
- Inteligencia de mercados y de clientes.
- Conquista de nuevos mercados.
- Marketing en las redes sociales.

Finanzas

- Análisis de estados contables y Ratios financieros.
- Estimación de flujos de fondos.
- Costo del capital y financiamiento.
- Evaluación de proyectos de inversión.
- Criterios de valuación: TIR, VAN, EBITDA, etc.
- Mercado de capitales en la Argentina.

Negociación

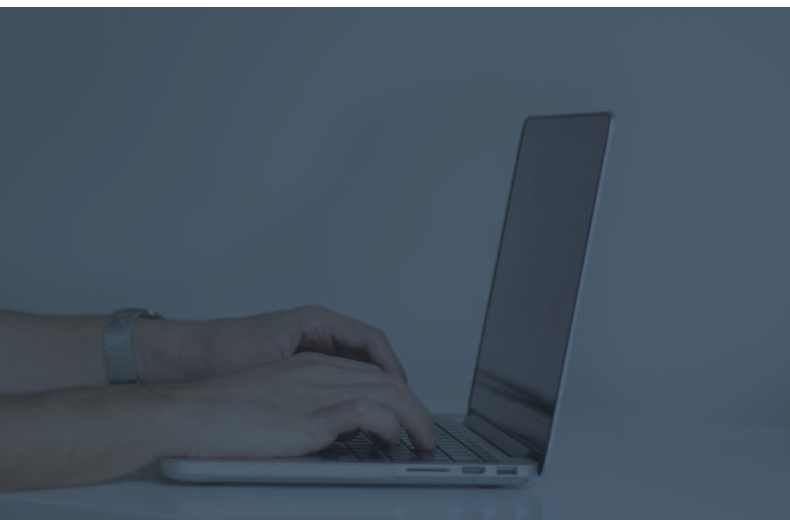
- Teoría del conflicto.
- Mecanismos de resolución.
- Estilos negociadores.
- Fortalezas y debilidades de un negociador.
- Errores más comunes al momento de negociar.
- Autodiagnóstico de las competencias negociadoras.

Conferencias

- Neurociencias aplicadas al Management.
- Creatividad e Innovación.

Simulador de Negocios

- Ejercicio de simulación por equipos con múltiples variables.



Duración y Modalidad

INICIA: 10 de Septiembre 2018

MODALIDAD: 100% Online

CLASES: Asincrónicas y una Sincrónica al cierre de cada Materia - Foro de Consultas - Conferencias

TIEMPO SEMANAL: de 3 a 4 horas semanales (clase + actividades)

DURACIÓN DEL DIPLOMA: 8 meses

LUGAR: Uriarte 2472, Palermo

Informes e Inscripción

+54 (11) 4773-5825

info@eseade.edu.ar - www.eseade.edu.ar

Uriarte 2472, Palermo